

RESINIT blad

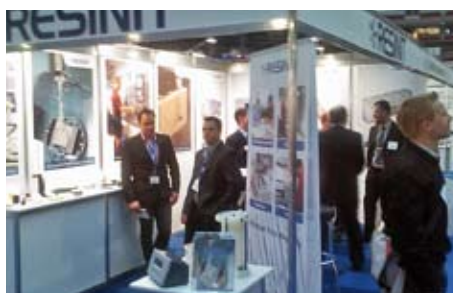
Resinit AB, Polymergatan 7, SE-593 50 Västervik, Sweden, Tel. 0490-823 20, Fax. 0490-219 11, E-post: info@resinit.se, www.resinit.se

Nischade mässor ger bättre resultat

Att delta på mässor som utställare har sedan länge varit en vedertagen form av marknadsföring och ett effektivt sätt att skapa nya kundkontakter. Antalet mässor har stadigt blivit fler de senaste åren och det är de mindre och mer nischade mässorna som växer. EasyFairs och Euro Expo är två exempel på mer inriktade mässor. Resinit deltog på mässan Plastteknik 2010 i Malmö den 18-19 maj som EasyFairs arrangerade.

– Det är de lite mindre och mer nischade mässorna som ger bäst resultat för oss som leverantör. Besökarna är renodlat intresserade av vad vi erbjuder och möjligheterna för samarbeten är betydligt större, säger Per Alne på Resinit.

Det är tredje gången Resinit ställer ut på EasyFairs i Malmö och resultatet har varit bra. Euro Expo är en annan mindre och mer nischad mässa som Resinit besökt. Den 15-16 september kommer Resinit ställa ut på Industrimässan i Falun som arrangeras av Euro Expo. Tanken med mässor som Euro



Resinit monter på EasyFair Plastteknik 2010 i Malmö.

Expo och EasyFairs är att utställarna ska komma närmare sin egentliga kundkrets. Det innebär större möjligheter för besökare att göra kortare och mer effektiva besök. De stora mässorna kräver mer tid i anspråk för både utställare och besökare. Att kunna visa upp sina tjänster och produkter närmare potentiella uppdragsgivare är något Resinit tror mycket på.

– Vi vill vara tillgängliga och kunna visa vårt utbud av tjänster för bearbetning som gynnar både kund och oss som leverantör, avslutar Per Alne.

 **Godkänd!**

Detaljerade miljömål ger besparingar på ekonomi och miljö



En miljöcertifiering enligt ISO 14001 ger inte bara besparingar på miljön utan även kostnadsbesparingar. Resinit har i många år varit miljöcertifierade och arbetet med ISO 14001 som miljöcertifiering ger sällan eller aldrig några avvikelseer vid kontrollerna som sker var 9:e månad genom Det Norske Veritas. Resinit har identifierat och värderat cirka 80 miljöaspekter. Resultatet blev flera betydande miljömål. Bl.a. att sänka elförbrukningen med 14 mWh per år samt att reducera fjärrvärmeförbrukningen med 19 mWh per år. Att jobba konsekvent med en miljöcertifiering ger resultat. Inte bara i kronor och ören utan även i möjligheterna att verkligen genomföra och uppfylla de uppsatta miljömålen. Att inte lyckas med miljömålen är ingen vinst alls.



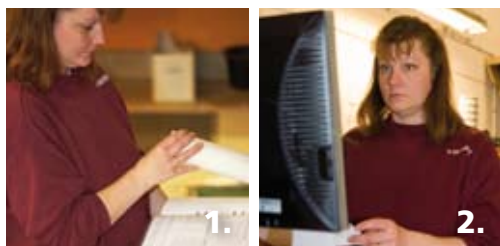
VI HAR SEMESTER VECKA 28-31

Vid brådskande ärenden under vecka 28-31, ring 0490-823 20

Bra koll skapar effektiva flöden



Med över tjugo års erfarenhet av att administrera och hålla stenkoll på inkommande gods och lager utgör Ulrika Pettersson en viktig del av Resinit's produktionsflöden. Dagligen anländer råvaror, reservdelar, förbrukningsvaror, legodetaljer och andra inventarier till lagret. Vanligen finns det över 300 olika råmaterial och färdiga detaljer på lagret för Ulrika att hålla reda på. Många material kräver speciell hantering. En del kräver certifikat från tillverkaren för att man ska kunna spåra materialet i alla led, även efter leverans till slutkund. Certifikatet följer materialet hela vägen från tillverkning, genom produktion och förädling samt vid leverans. Arbetet som ansvarig för godsmottagning innebär ett stort ansvar men också mycket fritt arbete. Samtidigt gäller det att vara stresstålig, lugn och noggrann om man ska vara "spindeln i nätet" på Resinit. För det är precis det som Ulrika är, spindeln i nätet. Det är hon som servar alla avdelningar med material och leveranser. Det är hon som vet vart allt finns och om det finns hemma eller är på väg in på lagret.



1. Ulrika tar emot inkommande gods och stämmer av mot medföljande certifikat. Pappersarbetet är minst lika viktigt som att hålla koll på vad som finns på hyllorna.

2. Viktig information om varje enskilt material bestyrks av certifikat som gör materialet spårbart tillbaka till tillverkaren - allt läggs in i systemet.

GRÖNA NYHETER

Miljöpåverkan avgör vilka kemikalier som får användas



Vissa projekt som Resinit jobbar med kräver att man använder speciella kemikalier vid exempelvis rengöring eller limning. Innan en ny kemikalie tas in i sortimentet krävs det en riskbedömning som miljöansvarig och ansvarig projektledare genomför. Det är inte säkert att en ny kemikalie klarar riskbedömningen. Då tas den inte heller in i sortimentet. – *Vi vill självklart inte ha fler kemikalier än nödvändigt i vår anläggning*, förklarar Andreas Hellman på Resinit. *Både ur ett miljö- och ett arbetsmiljöperspektiv är det viktigt för oss att hålla nere antalet kemikalieprodukter. Vårt mål är att minimera giftiga och miljöfarliga ämnen så mycket det går.* All berörd personal är utbildad i de säkerhetsföreskrifter som krävs för kemikaliehantering på Resinit och företaget gör kontinuerliga revisioner av hanteringen och förvaringen av kemikalier.

◀ Andreas Hellman visar olika kemikalier som omfattas av kemikaliehanteringssystemet.

KEMI- KALIER!

Vd:n har ordet!



Vi gläds åt flera saker just nu. Framför allt för att vi har en sådan underbar försommar och för alla sommarens aktiviteter som ligger framför oss. Värmen och naturen är tillbaka efter en mycket kall och riktigt lång vinter. Här i Västervik kom det sammanlagt 3,5 meter nysnö i vintras.

Marknaden återkommer också efter en iskall period. Vi har en tydlig uppgång i konjunkturen och vår beläggning i vår verkstad ser riktigt bra ut. Framförhållningen är dock inte så lång. Det gynnar dig som kund då vi oftast kan ge en bra leveranstid.

Ett större orosmoln när det gäller tid är tillgången och därmed ledtiden på plastmaterial. Våra leverantörer har kapacitet men saknar råmaterial i form av granulat. Detta gäller inte specialplaster utan vanliga kvaliteter av konstruktionsplaster som t.ex. POM och PA. Förutom att priserna höjs får vi långa leveranstider från plasttillverkarna. För att möta detta har vi lagt in lagerorder för de material som vi frekvent använder. Se därför gärna över dina behov och lägg in en order i god tid hos oss. Orsaken till bristen är en kraftigt ökad efterfrågan från Asien. Skall man vara misstänksam är det också ett bra sätt att ytterligare öka priserna. Vi kommer göra allt för att vara konkurrenskraftiga på det området.

Jag vill samtidigt önska alla en riktigt trevlig sommar och semester. Notera att du alltid kan nå oss.

Ingvar Norén, VD, Resinit.

Har du frågor om plast?

VD/Teknisk försäljning
Ingvar Norén
Tel: +46 (0)490-823 23
ingvar.noren@resinit.se

Teknisk försäljning
Per Alne
Tel: +46 (0)490-823 24
per.alne@resinit.se

Teknisk försäljning
Jan Landerdahl
Tel: +46 (0)490-823 26
jan.l@resinit.se

