

Säljkoordinator

Vi på Resinit expanderar och söker nu dig som vill utvecklas i rollen som säljkoordinator tillsammans med oss!

I ditt uppdrag som säljkoordinator hos oss på Resinit är det du som koordinerar hur den efterfrågade detaljen eller sammansatta produkten på ett så framgångsrikt sätt som möjligt kan presenteras för kunden. Processen börjar med att du tilldelas underlag från säljaren där kunden uttryckt sina önskemål och krav. Du samarbetar med de produktionsberedare som anses bäst lämpade för produktionsflödet. Därefter får du tillbaka underlag från produktionsberedningen där eventuella justeringar görs innan underlaget sammanställs av dig i en kalkyl och överlämnas till säljaren för offert till kunden. Som säljkoordinator hos Resinit kommer du på sikt ha ett visst kundansvar med målsättningen att långsiktiga relationer etableras. Du kommer ingå i ett team där flera säljare, säljkoordinatorer och produktionsberedare samarbetar för bästa möjliga slutprodukt. Resinit erbjuder en tjänst med personliga utvecklingsmöjligheter. Arbetet sker på plats i våra trivsamma lokaler med god ordning. Placeringsorten är Västervik. Tjänsten är en heltidstjänst förlagd till dagtid med månadslön. Vi genomför löpande intervjuer och tjänsten kan tillsättas innan sista ansökningsdag. Sista ansökningsdag är 31 oktober.

Resinit har funnits i Västervik sedan 1936, därför har vi en gedigen kunskap inom vårt verksamma område. Vi tillverkar precisionsbearbetade komponenter och sammansatta produkter i polymer- och laminatmaterial som bland annat används inom medicinteknik. Resinit's målsättning är långsiktiga kundrelationer med hållbara och konkurrenskraftiga lösningar. Resinit ingår i börsnoterade XANO Industri AB tillsammans med 18 andra nischade teknikföretag. Mer information om oss hittar du på resinit.se.

För att trivas i rollen tror vi att du

- Är tekniskt intresserad
- Har erfarenhet av eller förståelse för skärande bearbetning
- Är lösningsorienterad
- Drivs av tydlig kommunikation
- Är bekväm att arbeta i MSOffice-paketet samt 2D/3D CAD
- Tidigare har arbetat i en säljprocess
- Är bekväm att använda engelska i tal och skrift

Skicka din ansökan till:

Linnéa Asp

linnea.asp@resinit.se

Frågor om tjänsten ställs till:

Jan Landerdahl

jan.l@resinit.se

0490-82326