

RESINIT bladet

75 YEARS
1936
2011

Resinit AB, Polymergatan 7, SE-593 50 Västervik, Sweden, Tel. 0490-823 20, Fax. 0490-219 11, E-post: info@resinit.se, www.resinit.se

Resinit skapar en komplett bild av sin verksamhet på nätet!

Kan du ge dina framtida kunder en bra bild av ditt företag utan att träffa dem? Med hjälp av webbaserade tjänster som till exempel You Tube, Flickr och bloggar kan du skapa ett visuellt intryck som ger nya kunder en rättvis bild av din verksamhet. Resinit avslutar under december sitt 75-års jubileum genom att lansera sitt eget bibliotek av filmer på YouTube. Filmerna är direktlänkade från hemsidan www.resinit.se.

– Även om "djungeltrumman" fortfarande är det vanligaste sättet att hitta oss

på så är vår hemsida en ovärderlig tillgång när det gäller kommunikation. På hemsidan får du en komplett bild av vår verksamhet. Inte minst genom våra filmer som presenterar både dagens verksamhet och vårt företags historia. I och med det så får nya kunder en tydlig bild av vad vi gör och vilka våra kärnkompetenser är utan att ens ha träffat oss. Det underlättar fortsatta

kontakter och man kan snabbt avgöra om vi är rätt företag för jobbet, förklarar Ingvar Norén på Resinit.

– En bra och fungerande hemsida skapar affärsmöjligheter, så enkelt är det. Därför är det viktigt att det till exempel finns personalbilder på företagets kontaktsida. Man skapar sig en uppfattning redan där om företaget och deras verksamhet, fortsätter Ingvar. Ingvar nämner flera andra komponenter som bland annat Hitta-funktion och valbara språk vilket är avgörande för en fungerande och säljande webbplats.



På Resinit's hemsida finns ett bibliotek med flera filmer om företagets verksamhet.

RESINIT

Start Om Resinit Produkter & Tjänster Nyheter Informationsmaterial Lediga Platser Kontakt

Besök gärna vår hemsida och titta på våra filmer.

YouTube

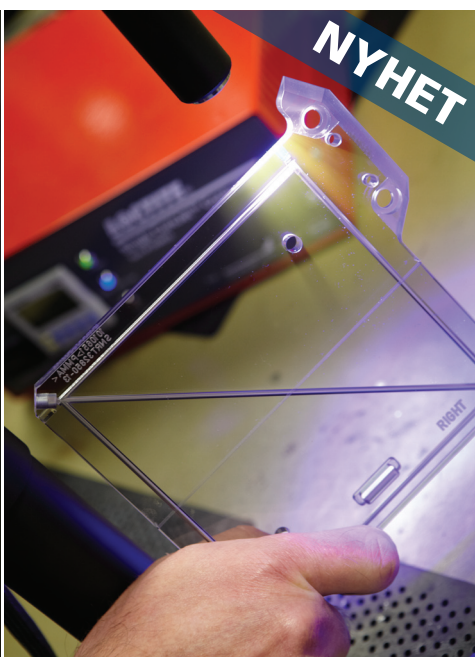
God Jul &
Gott Nytt År

De senaste åren har vi valt att ge en gåva till Barncancerfonden och deras verksamhet istället för att skicka traditionella julkort. I och med det kan vi göra en skillnad för många. Både nu och i framtiden.



**BARNCANCER
FONDEN**

UV-ljus fogar fint



UV-härdande limmer är inget nytt men är inte så vanlig inom plastbearbetningsbranschen. Andreas Hellman har sedan ett år tillbaka arbetat med att testa och utvärdera möjligheterna med UV-härdning av limmer i monteringen på Resinit.

– Nu använder vi UV-härdade limfogar i ett projekt och resultatet är väldigt bra. Fogarna blir betydligt finare och renare och ger en mer exakt montering. Limtyperna vi använder är även mer miljövänliga och avger inga lösningsmedel vilket gör arbetsmiljön avsevärt bättre vid monteringsarbetet jämfört med om man använder traditionella lösningsmedelsbaserade limtyper, berättar Andreas.

Vd:n har ordet!



I och med detta Resinitblad avslutar vi vårt jubileumsår. Året har inneburit flera trevliga saker. Förutom själva festligheterna så har vi utvecklat flera saker. Hela fräsavdelningen är omflyttad och vi har installerat ytterligare en 5-axlig fräsmaskin med robot. Detta skedde under och efter semestern och var en mycket arbetssam tid med mycket installationsarbete och samordning av mjukvaror. Sedan oktober går våra två parmaskiner med full kapacitet och ger oss mer produktion, flexibilitet och ännu högre kvalitet.

En investering på svarvsidan har också skett i höst och där kommer den större 8-axliga svarven att levereras vecka 10, nästa år. I och med det fortsätter vi att sänka vår medelålder på hela maskinparken.

Som en del av vårt 75-års jubileum publicerade vi vår historia på hemsidan. Självklart skall den ligga kvar där och fyllas på efterhand. Man märker hur viktigt det är att historiskt material skall samlas in kontinuerligt och hur dåliga de flesta företag är på att spara sin historia. Vi hade dock så mycket att det gick att visa en trevlig berättelse på vår hemsida.

Jag brukar roa mig med att fråga nya kontakter, som ringer, hur de fick reda på oss.

De allra flesta svarar att de fått tips från andra. Djungeltelegrafen är effektiv. Bra rykte sprider sig, likväl som det går fort åt andra hållet också. Samtidigt säger man att man har varit, eller är, inne på vår hemsida. Vi har under flera år utvecklat vår hemsida mer och mer. Jag tycker det är viktigt att känna igen sig. Samma miljö, personer och stil, som man möter hos oss, skall kännas igen på hemsidan. Det är allt svårare att få människor till oss i en tätare värld. Känner mig ibland som Hasse Alfredssons Lindeman när han var ormtjusare på Kiviks marknad. Han hade inga ormar men han berättade hemskt om dem. Vi har därför försökt att förmedla känslan genom att lägga ut en film om våra arbetsprocesser i verkstaden. Besök den gärna, den ligger på startsidan och i vårt filmarkiv.

Vi gläds just nu att det går bra för våra kunder och vi har ökat vår orderstock inför det nya året. Trots alla orosmoln omkring oss ser vi en ökning inför nästa år. Samtidigt är det också säljläge i dessa tider. Flera företag tittar över sina leverantörsregister och man söker mer trygghet idag. Närhet och teknisk support är viktigt.

Jag ber att få önska alla våra kunder, leverantörer, kontakter och alla våra "djungeltelegrafare" en mycket God Jul och ett Gott Nytt År. Nu börjar vår nya historia ihop med er.

Ingvar Norén, VD, Resinit AB

Gröna nyheter

9% färre kemikalier på Resinit

Under 2011 har Resinit reducerat antalet kemikalier med 9%. Från 180 till 163 kemikalier. Att begränsa antalet produkter som går under beteckningen kemikalier är ett av miljömålen och företagets miljöansvarige Kurt Johansson är nöjd med resultatet.

– Vi har tillsammans med gruppcheferna succésivt fasat ut produkter vi inte behöver längre på våra avdelningar och resultatet blev ganska omfattande. Nästan var tionde kemikalie är nu borta från systemet. Nästa år upprepar vi samma process för att se om det är fler kemikalier som kan tas bort, berättar Kurt Johansson.



Har du frågor om plast?

VD/TEKNISK FÖRSÄLJNING - Ingvar Norén
Tel: +46 (0)490-823 23
ingvar.noren@resinit.se

TEKNISK FÖRSÄLJNING - Per Alne
Tel: +46 (0)490-823 24
per.alne@resinit.se

TEKNISK FÖRSÄLJNING - Jan Landerdahl
Tel: +46 (0)490-823 26
jan.l@resinit.se

TEKNISK FÖRSÄLJNING - Andreas Hellman
Tel: +46 (0)490-823 22
andreas.hellman@resinit.se

