

RESINIT blad

Resinit AB, Polymergatan 7, SE-593 50 Västervik, Sweden, Tel. 0490-823 20, Fax. 0490-219 11, E-post: info@resinit.se, www.resinit.se

KONTINUERLIG UTBILDNING ÖKAR MÖJLIGHETERNA

Det är inte mycket som är sig likt om man jämför tillverkande industri idag och för 20 år sedan. Idag jobbar man mer med huvudet än med händerna. Det mesta av arbetet sker idag med hjälp av datorer men kunskapen om skärande bearbetning finns hos programmeraren.

Utan kontinuerlig kompetensutveckling hamnar man snabbt på efterkälken som företag. På Resinit sker kunskapspridande och kompetensförhöjande insatser kontinuerligt. Ett exempel är den senaste vidareutbildningen inom beredningsprogrammet MasterCam där Magnus Westberg och Andreas Carlsson deltagit. Båda jobbar på svaravdelningen på Resinit och kommer genom utbildningen att kunna avlasta och stärka upp beredaren Rigmor Kjell.

– De kommer att kunna jobba mer självständigt och göra ändringar i de program jag tar fram. Det gör att vi kan bli effektivare och inte blir beroende av en person i fortsättning. Det ökar också förståelsen för processen och gör dem mer självgående vid till exempel skiftarbete. De ska även föra sina kunskaper vidare internt för att ytterligare bredda kompetensen och frigöra mer resurser. Vi kommer fortfarande att jobba med

samma process i beredningen som tidigare. Jag gör grundprogrammen och har en kontinuerlig dialog internt men de kommer själva att kunna göra Anpassningar och ändringar i programmen, säger Rigmor.

Det är inte bara svaravdelningen som vidareutbildar och kompetenshöjer. Både fräs- och monteringsavdelningen jobbar kontinuerligt med detta. På fräsavdelningen internt utbildar beredaren Stefan Hedqvist operatörerna kontinuerligt sedan 2005.

– Det ökar den totala kunskapsresursen och skapar en bättre förståelse hos alla för processerna. Det tjänar alla på", berättar Stefan Hedqvist.

På monteringsavdelning sker kunskapsöverföring och intern kompetensutveckling hela tiden. Bland annat genom framtagna ställblad med tydliga instruktioner för varje monteringsuppdrag.



Andreas Carlsson gör Anpassningar i MasterCam direkt vid sin arbetsstation



"Det ökar den totala kunskapsresursen"

Stefan Hedqvist, beredare



Arbetsmarknadsminister Elisabeth Svantesson och Västerviks kommunalråd Harald Hjalmarsson

JOBBERNA I FOKUS | Med jobben i fokus besöker arbetsmarknadsministern Elisabeth Svantesson varje vecka flera företag runt om i Sverige. Nyligen gjorde hon ett besök på Resinit i Västervik.

Elisabeth Svantesson är genuint intresserad av produktionsanläggningen när företagets vd Ingvar Norén visar runt henne bland svarvar och fräsar. Frågorna duggar tätt. "Hur ser era kompetensbehov ut? Hur löser ni dem? Vad gör er unika?", är några av hennes frågor på rundvandringen.

Innan rundvandringen berättade Ingvar Norén om företagets historia och vad det är vi producerar. Vilka kunder som finns och hur vi ser på framtiden. Hon lyssnar och ställer frågor kring en bransch som hon verkar ha ganska bra koll på. Frågorna är relevanta och leder vidare in på hur utvecklingen inom industrin har sett ut.

Trevlig sommar
önskar vi på Resinit.

**VI HAR SEMESTERSTÄNGT
VECKORNA 28-31.**

Under semesterstängningen
när du oss via vår
telefonsvarare.



UNIKT ENGAGEMANG FÖRENKLAR

Samarbetet mellan teknikföretaget ISEC och Resinit har vi skrivit om tidigare*. Men hur har det gått sedan de första kamerahusen var näst intill färdiga för leverans?

*Resinitbladet 3/2013

Vd:n har ordet!



Sommaren har inletts rekordtidigt i hela landet. Förr sa man att skomakaren fick ha semester mellan hägg och syren. Det blev ingen semester för den stackaren i år då blomningen skedde samtidigt.

Resinit har samtidigt upplevt en bra start på detta år och vi är ett antal nya medarbetare i vår produktion. Det är dock ingen högkonjunktur utan en svag uppgång. Det gäller, som alltid, att lyckas i sina affärer och ha nöjda kunder.

Det är så viktigt i sådana här perioder att grunda för framtiden med vidareutbildning och förbättringsåtgärder på alla områden.

Det finns tyvärr en allmän tro att tillverkningsindustrin knappt finns kvar i Sverige. Sanningen är att 87 % av vår export är varor och förädlade råvaror. Den mindre delen, som är kvar, är sedan olika tjänster. Det är tillverkningsindustrin som möjliggör all offentlig verksamhet inklusive vård och skola. Privat och offentlig verksamhet lever naturligtvis i symbios med varandra men vi får inte glömma var pengarna kommer ifrån.

Vem skall då arbeta inom industrin och vad finns det för tro om ett

sådant arbete? Arbetet passar alla och det finns knappt kvar några tråkiga smutsiga arbeten. Kraven ökar däremot hela tiden. Tittar vi på vår verksamhet så går det inte bara att "plocka" in människor. Det måste finnas grundutbildning inom olika områden och ett intresse av att lära sig mer och att vilja utvecklas. Samtidigt blir företaget mån om sina anställda och vill att alla skall trivas och vara motiverade. Där ligger vår succé och därmed vår lönsamhet.

Vi måste få ut budskapet om modernt industriarbete så att fler attraheras. För få lyckas få jobb inom kreativa skapande drömyrken. Det finns ett behov av trygghet hos alla och man kan bo kvar i den lilla staden och få mer tid för sin familj, vänner och hobby. Jag rekommenderar er att gå in på vår hemsida och se de korta filmerna där ett antal anställda berättar varför man arbetar på Resinit. Filmerna ligger under fliken "Vill du vara en del av vår framtid". Är stolt att veta att ingen av dem som medverkar har haft något manus. Det är sådant vi kallar yrkesstolthet med passion och det behöver vi mer av i Sverige.

En riktigt trevlig sommar önskar undertecknad.

Ingvar Norén, VD, Resinit AB

– Det har gått över förväntan. Mycket tack vare Resinit's unika engagemang när det gäller att vara med och utveckla produkten. Genom Resinit har vi ett utvecklingsstöd som gör att vi kan fokusera på vår kärnverksamhet - utveckla och förbättra produkter för övervakning. ISEC utvecklar kompletta system för övervakning. System som omfattar mjukvara, kameror och andra detektorer för till exempel ljud, temperatur och strålning. När vi bygger system för extrema miljöer som till exempel kärnkraftverk så är vi beroende av att det verkligen fungerar. Våra kamerahus och kameramoduler som Resinit producerar är en viktig del av dessa system., berättar Lars Öhlin, teknisk chef på ISEC, Industrial Security AB.

Två tydliga förbättringar har genomförts sedan samarbetet startade. Ett var att få fram ett genomfärgat specialmaterial från tillverkaren så vi inte behövde lackera kamerahusen. Genom att inte behöva lackera kamerahusen ökade kvaliteten och ett moment i produktionen kunde tas bort. Det andra var att utveckla en ny typ av limningsprocess för kameramodulerna. Den nya limningsprocessen genererar bättre fogar.

– Många av våra kunder utmanar oss kreativt med sina uppdrag. ISEC är ett väldigt bra exempel på det. Lars ställde frågan tidigt om det var möjligt att hitta ett material som var genomfärgat men ändå hade samma unika egenskaper. Självklart gör vi vad vi kan för att hitta ett sådant material. Det är de kreativa utmaningarna som gör oss bättre i vår verksamhet, säger Ingvar Norén på Resinit.

– Resinit har ett unikt engagemang som förenklar vår tillvaro. De kan plast och plastbearbetning klockrent och vår kärnkompetens är inte produktion. Genom vårt långsiktiga samarbete kan vi fortsätta utveckla våra produkter utan att behöva fokusera på exempelvis produktion. Det känns tryggt, avslutar Lars Öhlin.

Ny på jobbet



Anneli Johansson är ny på monteringsavdelning på Resinit sedan den 5:e maj. Hon kommer närmast från Akzo Nobel där hon jobbat i 12 år som nyanserare i färgproduktionen.

– Sedan jag slutade skolan har jag jobbat inom tillverkande industri och gillar det verkligen. Det är många likheter med mina tidigare arbetsuppgifter på Akzo Nobel och Resinit. Noggrannhet och eget ansvar till exempel. Det som är nytt och extra roligt är att arbeta i företagets renare rum med krav på hantering, speciell klädsel och renhet, berättar Anneli.

Har du frågor om plast?

Ingvar Norén
VD/Försäljning/Inköp
Tel: +46 (0)490-823 23
ingvar.noren@resinit.se

Per Alne
Key Account Manager
Tel: +46 (0)490-823 24
per.alne@resinit.se

Jan Landerdahl
Key Account Manager
Tel: +46 (0)490-823 26
jan.l@resinit.se

Andreas Hellman
Key Account Manager
Tel: +46 (0)490-823 22
andreas.hellman@resinit.se

För mer information, gå in på vår hemsida: www.resinit.se

RESINIT